OLIMA GROUP
FORMATION · CONSEIL · ACCOMPAGNEMENT

VENTE ET GESTION COMMERCIALE EN BOUCHERIE-CHARCUTERIE

Création et gestion d'une boucherie-charcuterie artisanale

Structurer son activité et assurer la rentabilité.

DURÉE **De 7 h à 35 h selon votre besoin**	MODALITÉ **Présentiel, intra-entreprise**	LIEU **Dans vos locaux**
EFFECTIF **1 à 12 stagiaires**	HORAIRES **9h – 12h30 / 13h30 – 17h**	TARIF **Inter : 490 € HT par participant et par jour · Intra : sur devis**

1 Objectifs pédagogiques

Objectif général : structurer son activité et assurer la rentabilité.

Objectifs opérationnels : à l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Élaborer un business plan et prévoir les investissements
- Gérer les coûts et fixer des prix compétitifs.

2 Public visé et prérequis

Public : Dirigeants, salariés et indépendants exerçant dans le secteur « Boucherie-charcuterie ».

Prérequis : Aucun. Un test de positionnement est réalisé avant la formation.

3 Contenu de la formation

Module 1 — Étude du projet

- Étude du marché local et analyse de la concurrence
- Choix de l'emplacement et agencement de la boutique
- Positionnement : boucherie traditionnelle, bio, traiteur, circuits courts
- Statut juridique et démarches de création
- Obligations sanitaires liées à l'activité

Module 2 — Investissements et financement

- Équipements : chambres froides, vitrines réfrigérées, billots, machines
- Plan d'investissement : achat, location ou crédit-bail
- Prévisionnel d'activité et compte de résultat
- Plan de financement et de trésorerie
- Présentation du dossier aux financeurs

Module 3 — Approvisionnement et politique de prix

- Choix des fournisseurs et des filières
- Calcul des rendements et des coûts de revient

- Fixation de prix compétitifs
- Gestion des stocks et des pertes
- Suivi de la marge par famille de produits

Module 4 — Pilotage et gestion au quotidien

- Tableaux de bord : chiffre d'affaires, panier moyen, marge
- Gestion du personnel et plannings
- Obligations du Code du travail
- Relations avec l'expert-comptable
- Obligations administratives et fiscales courantes

Module 5 — Mise en pratique

- Élaboration du business plan d'une boucherie-charcuterie
- Calcul du seuil de rentabilité
- Simulation d'une grille tarifaire
- Rétroplanning de l'ouverture
- Présentation orale du projet

4 Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports théoriques illustrés par des exemples concrets
- Études de cas pratiques issues de situations réelles
- Mises en situation et jeux de rôle
- Exercices individuels et en sous-groupes
- Remise de fiches-outils opérationnelles

5 Modalités d'évaluation

- Avant la formation : questionnaire d'analyse des besoins et test de positionnement
- Pendant : quiz de validation des acquis et évaluation des mises en pratique
- En fin de formation : test d'évaluation des acquis et questionnaire de satisfaction
- À froid : questionnaire de mise en application 2 à 3 mois après la formation
- Remise d'une attestation de fin de formation et d'un certificat de réalisation

6 Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Merci de nous signaler, avant l'inscription, tout besoin d'adaptation (matériel, logistique, rythme) : notre référent handicap étudie avec vous les solutions possibles.

Référent handicap : Olivia MARCIANO — contact@olimagroup.fr

7 Profil du formateur

Formateur expert du domaine, disposant d'une expérience professionnelle confirmée et de compétences pédagogiques en formation d'adultes. CV transmis sur demande.

8 Modalités et délais d’accès

Formation accessible sous 7 jours ouvrés minimum après l'analyse du besoin et la signature de la convention, sous réserve de l'accord de prise en charge de votre OPCO.

9 Indicateurs de résultats

Taux de satisfaction global 2026 : 98 % — 1 226 stagiaires formés, 9 780 heures de formation dispensées.
Programme mis à jour le 05/10/2026.

Inscription et devis
Olivia MARCIANO · 01 89 62 90 08 · 06 27 22 00 30
contact@olimagroup.fr · olimagroup.fr

Prise en charge possible par l’OPCO de votre entreprise selon ses critères.
Programme adaptable à vos besoins après analyse préalable.