OLIMA GROUP
FORMATION • CONSEIL • ACCOMPAGNEMENT

TECHNIQUES DE PRÉPARATION ET TRANSFORMATION DES PRODUIT DE LA MER

Fabrication de produits traiteurs en poissonnerie

Valoriser les produits de la mer en proposant des préparations prêtes à consommer.

DURÉE **De 7 h à 35 h selon votre besoin**	MODALITÉ **Présentiel, intra-entreprise**	LIEU **Dans vos locaux**
EFFECTIF **1 à 12 stagiaires**	HORAIRES **9h – 12h30 / 13h30 – 17h**	TARIF **Inter : 490 € HT par participant et par jour · Intra : sur devis**

1 Objectifs pédagogiques

Objectif général : valoriser les produits de la mer en proposant des préparations prêtes à consommer.

Objectifs opérationnels : à l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Réaliser des rillettes, terrines, tartares et plats préparés
- Associer les poissons et crustacés avec des sauces et marinades adaptées.

2 Public visé et prérequis

Public : Dirigeants, salariés et indépendants exerçant dans le secteur « Poissonnerie ».

Prérequis : Aucun. Un test de positionnement est réalisé avant la formation.

3 Contenu de la formation

Module 1 — Concevoir une offre traiteur en poissonnerie

- Analyse de la clientèle et des attentes en produits prêts à consommer
- Choix des espèces et valorisation des invendus du jour en toute sécurité
- Organisation du laboratoire et marche en avant
- Règles d'hygiène spécifiques aux préparations crues et cuites
- Calcul du coût de revient et fixation du prix de vente

Module 2 — Fabrication des préparations froides

- Rillettes de saumon, de maquereau et de thon
- Terrines de poisson et de crustacés
- Tartares et ceviches : préparation, assaisonnement et conservation
- Marinades, sauces froides et condiments d'accompagnement
- Rédaction des fiches techniques et détermination des durées de vie

Module 3 — Plats préparés et mise en vitrine

- Réalisation de plats chauds : gratin de fruits de mer, coquilles Saint-Jacques, blanquette de poisson
- Refroidissement rapide, conditionnement et étiquetage
- Présentation de la vitrine traiteur et rotation des produits

- Mise en situation : lancement d'une gamme traiteur de cinq références
- Évaluation des produits : goût, texture, présentation, rentabilité

4 Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports théoriques illustrés par des exemples concrets
- Études de cas pratiques issues de situations réelles
- Mises en situation et jeux de rôle
- Exercices individuels et en sous-groupes
- Remise de fiches-outils opérationnelles

5 Modalités d'évaluation

- Avant la formation : questionnaire d'analyse des besoins et test de positionnement
- Pendant : quiz de validation des acquis et évaluation des mises en pratique
- En fin de formation : test d'évaluation des acquis et questionnaire de satisfaction
- À froid : questionnaire de mise en application 2 à 3 mois après la formation
- Remise d'une attestation de fin de formation et d'un certificat de réalisation

6 Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Merci de nous signaler, avant l'inscription, tout besoin d'adaptation (matériel, logistique, rythme) : notre référent handicap étudie avec vous les solutions possibles.

Référent handicap : Olivia MARCIANO — contact@olimagroup.fr

7 Profil du formateur

Formateur expert du domaine, disposant d'une expérience professionnelle confirmée et de compétences pédagogiques en formation d'adultes. CV transmis sur demande.

8 Modalités et délais d'accès

Formation accessible sous 7 jours ouvrés minimum après l'analyse du besoin et la signature de la convention, sous réserve de l'accord de prise en charge de votre OPCO.

9 Indicateurs de résultats

Taux de satisfaction global 2026 : 98 % — 1 226 stagiaires formés, 9 780 heures de formation dispensées.
Programme mis à jour le 05/10/2026.

Inscription et devis
Olivia MARCIANO · 01 89 62 90 08 · 06 27 22 00 30
contact@olimagroup.fr · olimagroup.fr

Prise en charge possible par l'OPCO de votre entreprise selon ses critères.
Programme adaptable à vos besoins après analyse préalable.