OLIMA GROUP
FORMATION • CONSEIL • ACCOMPAGNEMENT

LOGICIELS DE GESTION ET SUIVI DES VENTES

Utilisation d'un logiciel de gestion des stocks et vente (Cegid, Fastmag, EBP commerce)

Suivre les performances et éviter les ruptures de stock.

DURÉE **De 7 h à 35 h selon votre besoin**	MODALITÉ **Présentiel, intra-entreprise**	LIEU **Dans vos locaux**
EFFECTIF **1 à 12 stagiaires**	HORAIRES **9h – 12h30 / 13h30 – 17h**	TARIF **Inter : 490 € HT par participant et par jour · Intra : sur devis**

1 Objectifs pédagogiques

Objectif général : suivre les performances et éviter les ruptures de stock.

Objectifs opérationnels : à l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Gérer l'inventaire et les réapprovisionnements
- Analyser les tendances de vente et optimiser les commandes.

2 Public visé et prérequis

Public : Dirigeants, salariés et indépendants exerçant dans le secteur « Habillement ».

Prérequis : Aucun. Un test de positionnement est réalisé avant la formation.

3 Contenu de la formation

Module 1 — Paramétrage et prise en main

- Panorama des logiciels : Cegid, Fastmag, EBP Commerce
- Création des articles : modèles, tailles, coloris, saisons
- Réception des commandes fournisseurs
- Encaissement et liaison avec le stock
- Transferts entre boutiques et réserve

Module 2 — Gestion de l'inventaire et du réapprovisionnement

- Inventaire et rapprochement des écarts
- Seuils de réapprovisionnement par taille
- Propositions de commandes automatiques
- Gestion des démarques et des soldes dans le logiciel
- Suivi des commandes en cours

Module 3 — Analyse des ventes et cas pratiques

- Rapports par collection, famille et taille
- Taux d'écoulement et identification des tendances

- Cas pratique : préparation d'un réassort à partir des statistiques
- Cas pratique : clôture de saison et passage des articles en soldes
- Tableau de bord hebdomadaire de la boutique

4 Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports théoriques illustrés par des exemples concrets
- Études de cas pratiques issues de situations réelles
- Mises en situation et jeux de rôle
- Exercices individuels et en sous-groupes
- Remise de fiches-outils opérationnelles

5 Modalités d'évaluation

- Avant la formation : questionnaire d'analyse des besoins et test de positionnement
- Pendant : quiz de validation des acquis et évaluation des mises en pratique
- En fin de formation : test d'évaluation des acquis et questionnaire de satisfaction
- À froid : questionnaire de mise en application 2 à 3 mois après la formation
- Remise d'une attestation de fin de formation et d'un certificat de réalisation

6 Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Merci de nous signaler, avant l'inscription, tout besoin d'adaptation (matériel, logistique, rythme) : notre référent handicap étudie avec vous les solutions possibles.

Référent handicap : Olivia MARCIANO — contact@olimagroup.fr

7 Profil du formateur

Formateur expert du domaine, disposant d'une expérience professionnelle confirmée et de compétences pédagogiques en formation d'adultes. CV transmis sur demande.

8 Modalités et délais d'accès

Formation accessible sous 7 jours ouvrés minimum après l'analyse du besoin et la signature de la convention, sous réserve de l'accord de prise en charge de votre OPCO.

9 Indicateurs de résultats

Taux de satisfaction global 2026 : 98 % — 1 226 stagiaires formés, 9 780 heures de formation dispensées.
Programme mis à jour le 05/10/2026.

Inscription et devis
Olivia MARCIANO · 01 89 62 90 08 · 06 27 22 00 30
contact@olimagroup.fr · olimagroup.fr

Prise en charge possible par l'OPCO de votre entreprise selon ses critères.
Programme adaptable à vos besoins après analyse préalable.