OLIMA GROUP
FORMATION • CONSEIL • ACCOMPAGNEMENT

LOGICIELS DE GESTION ET SUIVI DES VENTES

Utilisation d'un logiciel de gestion pour boucherie (cegid, Fastmag, EBP commerce)

Utiliser un logiciel de gestion (Cegid, Fastmag, EBP Commerce) pour piloter les ventes, les stocks et les commandes en boucherie-charcuterie.

DURÉE **De 7 h à 35 h selon votre besoin**	MODALITÉ **Présentiel, intra-entreprise**	LIEU **Dans vos locaux**
EFFECTIF **1 à 12 stagiaires**	HORAIRES **9h – 12h30 / 13h30 – 17h**	TARIF **Inter : 490 € HT par participant et par jour · Intra : sur devis**

1 Objectifs pédagogiques

Objectif général : utiliser un logiciel de gestion (Cegid, Fastmag, EBP Commerce) pour piloter les ventes, les stocks et les commandes en boucherie-charcuterie.

2 Public visé et prérequis

Public : Dirigeants, salariés et indépendants exerçant dans le secteur « Boucherie-charcuterie ».

Prérequis : Aucun. Un test de positionnement est réalisé avant la formation.

3 Contenu de la formation

Module 1 — Paramétrage du logiciel

- Présentation de Cegid, Fastmag et EBP Commerce
- Création des articles : vente au poids, à la pièce, au plateau
- Familles de produits, prix et TVA
- Liaison avec la balance et la caisse
- Gestion des utilisateurs et des droits

Module 2 — Ventes, stocks et commandes

- Enregistrement des ventes et des encaissements
- Commandes clients et acomptes
- Commandes fournisseurs et réceptions
- Suivi des stocks et inventaires
- Suivi des lots pour la traçabilité

Module 3 — Pilotage et cas pratiques

- Statistiques de ventes par famille et par période
- Analyse des marges
- Clôtures et exports comptables

- Cas pratique : paramétrage d'une gamme de boucherie et de traiteur
- Suivi des commandes de fêtes

4 Méthodes et moyens pédagogiques

- Apports théoriques illustrés par des exemples concrets
- Études de cas pratiques issues de situations réelles
- Mises en situation et jeux de rôle
- Exercices individuels et en sous-groupes
- Remise de fiches-outils opérationnelles

5 Modalités d'évaluation

- Avant la formation : questionnaire d'analyse des besoins et test de positionnement
- Pendant : quiz de validation des acquis et évaluation des mises en pratique
- En fin de formation : test d'évaluation des acquis et questionnaire de satisfaction
- À froid : questionnaire de mise en application 2 à 3 mois après la formation
- Remise d'une attestation de fin de formation et d'un certificat de réalisation

6 Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Merci de nous signaler, avant l'inscription, tout besoin d'adaptation (matériel, logistique, rythme) : notre référent handicap étudie avec vous les solutions possibles.

Référent handicap : Olivia MARCIANO — contact@olimagroup.fr

7 Profil du formateur

Formateur expert du domaine, disposant d'une expérience professionnelle confirmée et de compétences pédagogiques en formation d'adultes. CV transmis sur demande.

8 Modalités et délais d'accès

Formation accessible sous 7 jours ouvrés minimum après l'analyse du besoin et la signature de la convention, sous réserve de l'accord de prise en charge de votre OPCO.

9 Indicateurs de résultats

Taux de satisfaction global 2026 : 98 % — 1 226 stagiaires formés, 9 780 heures de formation dispensées.
Programme mis à jour le 05/10/2026.

Inscription et devis
Olivia MARCIANO · 01 89 62 90 08 · 06 27 22 00 30
contact@olimagroup.fr · olimagroup.fr

Prise en charge possible par l'OPCO de votre entreprise selon ses critères.
Programme adaptable à vos besoins après analyse préalable.